

# Vacature accountmanager



## Over Lightning

Lightning Leiden is vereniging waar op een sportieve en gezellige manier de sport American Football door iedereen kan worden gespeeld en beleefd. We willen groeien tot een professioneel georganiseerde vereniging met teams in elke categorie binnen de sport. Dit doen wij door gepassioneerd en gezellig samen te werken om de betrokkenheid bij de club en de kennis van de sport te behouden en te verbeteren.

Het onderdeel van Marketing & PR gaat over de business club, de uitstraling van de vereniging, de (sociale) media en merchandise. Onder het bestuurslid Marketing & PR vallen drie rollen waaronder het kaderlid 'business club coördinator'. Deze coördinator geeft sturing aan een of meerdere accountmanagers binnen Lightning Leiden.

## De accountmanager

Als accountmanager ben je verantwoordelijk voor het werven van nieuwe leden van onze business club en het onderhouden van de relatie met bestaande relaties. Het hebben van een gezonde en brede business club draagt bij aan de (financiële) mogelijkheden van onze vereniging en promotie van onze sporten. Dit maakt jouw werk als accountmanager essentieel voor Lightning!

De werkzaamheden bestaan uit het aanschrijven van potentiële leden, het achterhalen en afstemmen hoe beide partijen elkaar verder kunnen helpen en periodiek contact opnemen met bestaande leden.

Lightning Leiden is een vrijwilligersorganisatie. Dit houdt in dat alle werkzaamheden vrijwillig zijn. Wel is er een tegemoetkoming in de vorm van: jaarlijks feest apart voor vrijwilligers, evt. kilometervergoeding en koffie/thee.

Voor het uitvoeren van bovenstaande werkzaamheden verwachten wij dat je hier ongeveer 4 uur per week mee bezig bent. Aangezien er nu nog heel weinig staat kan je hier meer tijd aan besteden maar het moet wel leuk blijven.

## Benodigde competenties

Je legt je makkelijk contact met bedrijven en bent niet bang om het gesprek aan te gaan. Je deinst niet terug van een eerste keer "nee" maar vraagt door en luistert goed waar hun behoefte ligt. Zo kan jij ons aanbod vertalen naar iets wat zij nodig hebben. Je hebt van nature een bepaalde gun-factor en durft te vragen naar een deal. Ook weet kan je het belang van afspraken en hoe essentieel het is om je aan gemaakte afspraken te houden. Zo laat Lightning zich zien als een betrouwbare partner waar ze op kunnen rekenen.

## Aanstellingsprocedure

Als accountmanager word je door de business club coördinator voorgedragen aan het bestuurslid Marketing & PR die je vervolgens benoemt. De functie duurt voor minimaal één jaar en wordt met wederzijdse instemming steeds met een jaar verlengt. Er is geen maximale termijn waarin iemand deze functie mag bekleden.